

QUI SOMMES-NOUS ?

Bienvenue chez **IFP'Alternance**, l'aventure professionnelle par l'**apprentissage** !

Situé à **Dijon, Chalon sur Saône** et **Sancé (Mâcon)**, nos campus vous accompagnent vers la réussite grâce à des parcours du **CAP** au **Bac +2**, dans les domaines du **commerce**, de la **relation client** et du **développement des ventes**.

Nos formations, reconnues par l'**Éducation nationale** et le **ministère du Travail**, allient exigence académique, **immersion professionnelle** et développement des **compétences clés** attendues sur le terrain.

Chez **IFP'Alternance**, chaque apprenant bénéficie d'un **accompagnement personnalisé** pour construire son **projet** et devenir acteur de son **avenir**.

Notre **approche pédagogique**, centrée sur la **pratique**, permet aux **entreprises** de **former** des profils **opérationnels et engagés**.

L'**alternance** devient ainsi une **véritable collaboration gagnant-gagnant**, au service de la montée en **compétences des jeunes** et des besoins concrets des **structures locales**.



Consultez notre site internet



WWW.IFPALTERNANCE.COM

*Ne pas jeter sur la voie publique

DÉCOUVREZ NOS CAMPUS EXPERTS MÉTIERS EN BOURGOGNE-FRANCHE-COMTÉ

DIJON



11C Bd Rembrandt,
21000 Dijon
Proche Tram/Toison d'or

CHALON S/s



29 Rue du 11 Novembre 1918,
71100 Chalon-sur-Saône
Proche Gare/Bus

SANCE (MÂCON)



11 Rue du 19 Mars 1962,
71000 Sancé
Proche Bus/Auchan Mâcon



CONTACTEZ-NOUS



0.800.730.963 (Numéro Gratuit)



contact@ifpalternance.com

ifp'
Alternance

CENTRE DE FORMATION PAR ALTERNANCE

COMMERCE ET VENTE

DU CAP AU BAC + 2



Suivez-nous !



TP

TITRES PROFESSIONNELS

🎓 Une **alternance** qui s'adapte à toi !

 Entrée possible **toute l'année** : tu peux commencer quand tu es prêt !

📍 **1 jour par semaine** en centre de formation, **le reste en entreprise** pour apprendre en mode 100 % concret.

📁 **Un rythme flexible** et **efficace** pour progresser **à ton rythme** et décrocher ton diplôme sans perdre de temps !

EN 12 MOIS :

EMPLOYE COMMERCIAL

NV3/CAP

👉 Mise en rayon, caisse, conseil client en magasin.

CONSEILLER DE VENTE

NV4/BAC

👉 Relation client et vente en boutique ou grande surface.

ASSISTANT MANAGER D'UNITE

NV4/BAC

MARCHANDE

👉 Bras droit du manager, tu gères l'équipe et le magasin.

ASSISTANT MANAGER -

CONSEILLER(ÈRE) DE MODE

NV4/BAC

👉 Vente, conseil et gestion d'équipe, avec KIABI à tes côtés.

EN 16 MOIS :

ASSISTANT COMMERCIAL

NV5/BTS

👉 Soutien aux ventes, gestion client et administratif.

MANAGER D'UNITE MARCHANDE

NV5/BTS

👉 Tu pilotas une équipe, les ventes et les stocks.

NEGOCIATEUR TECHNICO

NV5/BTS

COMMERCIAL

👉 Tu vends des solutions pros avec un vrai sens du contact.



NOS ENGAGEMENTS



La satisfaction de nos apprentis au cœur de notre mission

98%

Taux de satisfaction global

100%

Relation avec l'équipe pédagogique

97%

Rythme de la formation

100%

Accompagnement durant la formation

97%

Qualité des locaux

100%

Qualité des supports pédagogiques

GRILLE SALARIALE



Contrat d'Apprentissage 1^{er} année :

- de 18 ans	18 à 20 ans	21 à 25 ans	26 ans et +
27%	43%	53%	100%

*Du SMIC

Contrat d'Apprentissage 2^{ème} année :

39%	51%	61%	100%
-----	-----	-----	------

*Du SMIC



*Source : Enquête de satisfaction interne 2024

BTS

BREVETS TECHNICIEN SUPÉRIEUR

🎓 Un **BTS en alternance** pour te lancer dans le **concret** !

 **Une rentrée chaque début d'année scolaire** : tu démarres sur de bonnes bases, avec ta promo.

📍 **2 jours** par semaine **en centre** de formation, **le reste en entreprise** pour apprendre en **situation réelle**.

🕒 Une formation sur **24 mois**, pour décrocher **un diplôme reconnu** tout en construisant ton **avenir pro**.

📁 Le **combo idéal** pour **apprendre, travailler et réussir** !

BTS Management Commercial Opérationnel

NV5

👉 Tu apprends à gérer un point de vente, animer une équipe, piloter les performances et booster les résultats.

✅ Parfait pour viser des postes de manager, responsable de rayon ou chef de secteur dès la sortie du BTS !

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client

NV5

👉 Tu deviens un pro de la relation client, de la négociation et des outils digitaux.

📱 Une formation taillée pour les métiers de la vente, du e-commerce ou du marketing digital, en mode terrain + tech !

INSCRIPTION POSSIBLE PAR TÉLÉPHONE, MAIL ET SUR :

 Entrez dans l'enseignement supérieur